**АНКЕТА Бюро Страховой и Юридической Поддержки**

**«Недвижимость для Вас»**

**ВНИМАНИЕ! Вы должны заполнить эту анкету собственноручно.**

**Помните, достоверность и полнота заполнения ускорит проверку и Ваше трудоустройство.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Дата заполнения** | **Вакансия** | **Режим работы** | **Источник, из которого узнали о вакансии** |
|  | Эксперт по недвижимости |  |  |
| **ЛИЧНЫЕ ДАННЫЕ** | **Фамилия Имя Отчество** |
| **Адрес места прописки (по паспорту):** | **Почтовый индекс** |
| **Адрес места жительства (фактический):** | **Мобильный телефон** |
| **Адрес электронной почты** | **Домашний телефон** |
| **Дата рождения (день/месяц/год):** | **Возраст:** | **Место рождения:** |
| **Семейное положение: Женат (замужем)** □ **Холост (не замужем)** □ **Разведена (разведен)** □ |
| **Сведения о лицах, с которыми Вы проживаете или о родственниках** |
| **Степень родства** | **Фамилия, Имя, Отчество** | **Год** **рождения** | **Место работы, должность, телефон** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **Есть ли у Вас родственники или знакомые, работающие в нашей компании? Да**□ **Нет** □ **Если «Да», то кем работают?** |
| **Находились ли Вы когда-либо под следствием, привлекались ли к уголовной или административной ответственности?****Да**□ **Нет** □**Если «Да», то поясните причину:**  |
| **Когда Вы можете приступить к работе?** | **Приемлемая для Вас заработная плата в месяц:****От\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ До\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_** |

**Образование**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Название и местоположение | Факультет и специальность | Время обучения |
| начало | окончания |
| Высшее |  |  |  |  |
| Высшее |  |  |  |  |
| Среднепрофессиональное |  |  |  |  |

**Знание компьютера: не владею** □**на уровне пользователя**□**на уровне опытного пользователя**□

**Какими программами умеете пользоваться \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Расставьте приоритеты: какие условия необходимы Вам для нормальной и продуктивной работы**

**(1- самое важное; 5 -наименее важное)**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **высокая оплата труда □**

**2. благожелательный климат в коллективе □** **3. возможность проф. и карьерного роста □** **4. комфортные условия труда□** **5. интерес к работе□** | **Имеется ли опыт:****. в агентской работе □****. в работе с недвижимостью□****.в работе с документами □** |

|  |
| --- |
| **Укажите информацию о Вашем опыте работы, начиная с ПОСЛЕДНЕГО, в том числе****и не по трудовой книжке (заполните, пожалуйста, все графы)** |
| **1) Название организации, направление деятельности** | **Адрес организации, телефон** | **Должность** | **Период работы** |
| **Начало**  | **Окончание** |
|  |  |  |  |  |
| **Всего (лет, мес.)** |
| **Кол-во подчиненных** | **Размер з/пл** | **Основные обязанности:** | **Причина увольнения:** |
|  |  |
| **\* Ф. И. О. и *телефон* Вашего непосредственного руководителя** |
| **2) Название организации, направление деятельности** | **Адрес организации, телефон** | **Должность** | **Период работы** |
| **Начало**  | **Окончание** |
|  |  |  |  |  |
| **Всего (лет, мес.)** |
| **Количество****подчиненных** | **Размер з/пл** | **Основные обязанности:** | **Причина увольнения:** |
|  |  |
| **\* Ф. И. О. и *телефон* Вашего непосредственного руководителя** |
| **Если не работали, укажите причину \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****Дополнительные сведения о себе :****1. профессиональные навыки и знания, которые будут полезны нашей компании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****2. хобби \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****Какие цели в профессиональной и личной жизни Вы перед собой ставите? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****Почему Вы хотите работать именно в Нашей Компании****\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****Есть ли у Вас долги или долговые обязательства (алименты, исполнительный лист, кредит и др.) Есть**□ **Нет** □**Если есть, то поясните подробней \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****Есть ли хронические заболевания? Да**□ **Нет** □ **Если есть, то какие \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****Вредные привычки: Курение: Да**□ **Нет** □**Употребление алкоголя: не употребляю вообще** □ **употребляю в меру** □**«Вся предоставленная мной информация верна, и я даю согласие на ее проверку»****Личная подпись \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ дата \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_** |

**Ответьте, пожалуйста, на следующие вопросы** (на каждый вопрос по **2-4** предложения)

1. Какой клиент для эксперта по недвижимости самый лучший?
2. Что вы делаете наиболее хорошо? Почему так считаете?
3. Как бы Вы определили — Кто такой успешный человек? Какие качества для этого необходимы?
4. Вы случайно узнаете, что Ваш коллега (не руководитель и не подчиненный) систематически совершает нечестные поступки по отношению к компании, в которой Вы работаете. Ваши действия?
5. Представьте, что Вы собираетесь в отпуск. Как бы Вы хотели, чтобы он прошел?
6. Что стимулирует людей работать более эффективно?
7. Вы чаще ходите в один понравившийся ресторан (кафе) или для Вас более комфортно разнообразить места?
8. Что Вы считаете своим самым большим достижением?
9. Почему при одном и том же уровне дохода в одних компаниях люди воруют, а в других — нет?
10. Вы считаете свою жизнь успешной? Почему вы так считаете?
11. За что оправданно уволить сотрудника сразу?
12. Были ли у Вас неудачи? С чем они связаны?
13. Перед Вами стоит важная рабочая задача. Вы считаете, что для ее решения оптимальным является план Х. Ваш руководитель говорит, чтобы Вы действовали по плану У. Но Вы считаете,что план Х лучше для пользы дела. Ваши действия.
14. Вы знаете, что Ваш коллега говорит о Вас плохо за глаза, и это мешает Вашей карьере. Ваши действия.
15. Каких людей более охотно берут на хорошие должности?
16. Руководитель в отпуске, а люди работают также эффективно, как и в его присутствии. Почему?
17. Каким должен быть идеальный руководитель?
18. Опишите самый типичный конфликт в коллективе. В чем его причины?
19. Ваша задача открыть новый филиал компании в другом городе. Опишите Ваши действия.
20. Что важнее при продаже: говорить или слушать? Почему?
21. Какой клиент является наиболее проблемным для эксперта по недвижимости?
22. Почему Вы выбрали свою профессию?